



# OFFRI **NUOVI SERVIZI** AI TUOI CLIENTI

---

Diventa Business Partner di Open Marketplace:  
scopri il modello di collaborazione che  
proponiamo agli **Innovation Managers MiSE**  
e ai **Liberi Professionisti**

# CHI SIAMO

**Open Marketplace srl**  
**openmarketplace.it**  
**naidi@openmarketplace.it**

Il primo Open Innovation Marketplace tutto italiano. Grazie alla tecnologia proprietaria il portale aggrega ogni 70 secondi una nuova impresa innovativa e offre un potente motore di ricerca capace di far individuare alle Aziende le startup e scale up più vicine alle proprie esigenze di business. Dal 2 novembre 2021 Open Marketplace fa parte del Gruppo PTS.

**PTSCLAS SPA**  
**ptsclas.com**  
**openinnovation@ptsclas.com**

Società con 60 anni di progetti di ricerca, consulenza e advisory. La squadra è costituita da oltre 210 professionisti con competenze tra loro trasversali e in grado di offrire le migliori competenze presenti sul mercato.



KNOWLEDGE THAT INNOVATES

## Il nostro focus: l'innovazione

Per essere più competitivi, è necessario ricorrere a strumenti e competenze tecnologiche che arrivano dall'esterno. Una delle attività chiave per fare Open Innovation è lo scouting di imprese innovative compatibili con le proprie esigenze di business. A seconda delle esigenze dell'Azienda, attiviamo strategie di investimento o di fornitura con tali realtà.

## Quali servizi offriamo

Compresa un'esigenza di business, individuiamo sul mercato le soluzioni di innovazione immediatamente implementabili che consentano all'Azienda di crescere. Dopo un primo periodo di collaborazione con le imprese innovative, l'Azienda decide se avviare un'intesa più stretta con queste, oppure se sperimentare un nuovo progetto di innovazione.

## La tecnologia Open Marketplace

Avvalendosi di soluzioni esistenti sul mercato, l'Azienda riduce i costi di implementazione di progetti di innovazione e aumenta la velocità di sperimentazione di nuove soluzioni. La nostra tecnologia consente alle Aziende di avere una visione completa delle novità del proprio settore, capaci in potenza di indebolire il proprio business.

# COSA FACCIAMO



[Scopri di più qui](#)



# SERVIZI ALLE TUE AZIENDE



Il modello di collaborazione che stiamo adottando con gli Innovation Managers e i Liberi Professionisti



## TARGET: PMI AD ALTA LIQUIDITÀ

Questo segmento guarda al mercato cercando di individuare delle opportunità di investimento redditizie.



## TARGET: PMI CON EBITDA STABILE

Questa azienda cerca opportunità per migliorare le proprie prestazioni economiche, aumentando i ricavi e/o riducendo i costi.



## ATTIVAZIONE NETWORK HUB DI INNOVAZIONE

Individuiamo quali incubatori e/o acceleratori sono attivi nel settore di appartenenza dell'Azienda e mediamo una partnership tra loro.



## INVESTIMENTO IN IMPRESE INNOVATIVE DI INTERESSE

Grazie alla tecnologia proprietaria, troviamo le startup a maggior rendimento, attuale o prospettico, attive nel settore del Cliente.



## MEDIAZIONE FORNITURA DI SERVIZI TECNOLOGICI

Individuiamo quali imprese innovative permettono al Cliente di migliorare le proprie prestazioni economiche e creiamo una complicità tra loro.



## SVILUPPO DI NUOVE SOLUZIONI PROPRIETARIE

Se non individuiamo una soluzione di interesse tra quelle disponibili sul mercato, abbiamo un team di 70 persone dedicato allo sviluppo software.

# FORMULE DI COLLABORAZIONE

Il modello di collaborazione che stiamo adottando con gli **Innovation Managers e i Liberi Professionisti**



## ATTIVAZIONE NETWORK HUB DI INNOVAZIONE

Individuiamo quali **incubatori e/o acceleratori** sono attivi nel settore di appartenenza dell'Azienda e mediamo una partnership tra loro.



## INVESTIMENTO IN IMPRESE INNOVATIVE DI INTERESSE

Grazie alla tecnologia proprietaria, troviamo le **startup a maggior rendimento, attuale o prospettico**, attive nel settore del Cliente.



## MEDIAZIONE FORNITURA DI SERVIZI TECNOLOGICI

Individuiamo quali imprese innovative permettono al Cliente di **migliorare le proprie prestazioni economiche** e creiamo una complicità tra loro.



## SVILUPPO DI NUOVE SOLUZIONI PROPRIETARIE

Se non individuiamo una soluzione di interesse tra quelle disponibili sul mercato, **abbiamo un team di 70 persone dedicato allo sviluppo software**.



## **BUSINESS PARTNER: PROVVIGIONE SU COMMESSA**

Su ogni compenso **percepito** da Open Marketplace | Gruppo PTS per l'erogazione dei servizi descritti grazie alla tua intermediazione, **ti riconosciamo una fee del 15%**.



# COME TI AIUTIAMO



Il modello di collaborazione che stiamo adottando con gli **Innovation Managers** e i **Liberi Professionisti**



1

## VIDEO CALL

Su richiesta, potrai confrontarti in video call con il nostro team e valutare assieme a noi l'opportunità di diventare Business Partner di Open Marketplace. [Puoi fissare una video call con noi cliccando qui.](#)



2

## TEST DI MERCATO

Dal numero di risposte che riceverai dal tuo network di clienti con il nostro supporto operativo, [puoi decidere dati alla mano se diventare Business Partner](#) di Open Marketplace.



3

## PARTNERSHIP

Deciso di diventare intermediario dei servizi di innovazione di Open Marketplace, [pianifichiamo una strategia comune che ci consenta di massimizzare il valore](#) della nostra partnership.



4

## SUPPORTO

[Come Gruppo PTS disponiamo di tutte le competenze necessarie ad assisterti nelle tue attività.](#) Se hai bisogno di uno o più professionisti per soddisfare le tue commesse, siamo a disposizione in ogni momento.



**Verifichiamo insieme se i  
tuoi clienti sono interessati  
a fare open innovation**



Fase 1 e 2: video call e test di mercato

---

## **Validazione dei servizi innovativi sui tuoi clienti**

Nelle prime due fasi è nostro interesse che verifichi liberamente l'interesse dei tuoi clienti a fare **innovazione in Azienda**. Per farlo, personalizziamo insieme una presentazione da inviare a una parte selezionata della tua rete. Dal numero di risposte che riceverai puoi decidere con fondatezza se diventare **Business Partner di Open Marketplace** e soddisfare le richieste che riceverai agendo come intermediario commerciale.

Se vuoi confrontarti con noi per entrare nel merito dei servizi dedicati al tuo parco clienti, [clicca qui e fissa una video call con il nostro team](#).



**Facciamo squadra per rendere completa la tua offerta di servizi alle Aziende**



Fase 3 e 4: partnership e supporto

---

## **Attivazione dei servizi innovativi a favore dei tuoi clienti**

Diventando Business Partner di Open Marketplace potrai soddisfare le richieste di innovazione dei tuoi clienti, e **posizionarti così con un'offerta più completa ai loro occhi**. Per valorizzare al meglio la nostra partnership, **ti riconosciamo una fee commerciale del 15% su ciascuna commessa mediata** a favore di Open Marketplace.

Come Gruppo PTS inoltre siamo **a tua disposizione per offrirti le competenze di cui necessiti** per soddisfare le ulteriori richieste della tua clientela, nel caso in cui avessi bisogno di un aiuto.

## Alcuni clienti del nostro Gruppo



# CONTATTACI OPEN MARKETPLACE

Scrivici a [naidi@openmarketplace.it](mailto:naidi@openmarketplace.it) oppure  
**fissa una call con noi [cliccando qui](#)**

Via Solferino 40 | 20121 Milano

Viale di Villa Massimo 29 | Roma 00161

Via del Perlar 2 | Verona 37135



KNOWLEDGE THAT INNOVATES



# OPEN MARKETPLACE

Trova la startup perfetta per il tuo business



KNOWLEDGE THAT INNOVATES